

Số: 02 /2012/Ttr-HĐQT

Hạ Long, ngày 27 tháng 3 năm 2012

TỜ TRÌNH

Phương án chào bán cổ phần riêng lẻ

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CTY CP ĐẦU TƯ CẢNG CÁI LÂN

- Căn cứ Luật doanh nghiệp số 60/2005/QH11
- Căn cứ Điều lệ Công ty cổ phần đầu tư cảng Cái Lân (sửa đổi lần 1) được Đại Hội đồng cổ đông thông qua ngày 22 tháng 04 năm 2010.
- Căn cứ mục tiêu kinh doanh của Công ty là huy động vốn để đầu tư xây dựng bến 2,3,4 cảng Cái Lân
- Căn cứ nhu cầu sử dụng vốn của Công ty.

Công ty cổ phần đầu tư cảng Cái Lân đề xuất Phương án chào bán cổ phần riêng lẻ tăng 35% vốn điều lệ như sau:

1. Nguyên nhân:

Thực hiện Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2011 số 01/2011/NQ-ĐHĐCĐ ngày 28/04/2011. Công ty cổ phần đầu tư cảng Cái Lân đã thực hiện các bước chuẩn bị hồ sơ xin phép Ủy ban chứng khoán Nhà nước phát hành tăng 35% vốn điều lệ theo phương án chào bán cho cổ đông hiện hữu.

Ngày 20/12/2011 Ủy ban CKNN đã có Công văn số 4414/UBCK-QLPH trả lời Công ty không đủ điều kiện chào bán chứng khoán ra công chúng với lý do hoạt động kinh doanh năm đăng ký chào bán có Lỗ. Nguyên nhân lỗ là do Công ty con – Công ty TNHH cảng công ten nơ Quốc tế Cái Lân (CICT) đang trong giai đoạn đầu tư Dự án, toàn bộ chi phí quản lý đầu tư được tính là lỗ kinh doanh và dự kiến tiếp tục lỗ trong các năm 2011 và 2012.

Xuất phát từ nhu cầu sử dụng vốn để góp vào CICT, để đảm bảo hoạt động của Công ty đúng mục tiêu kinh doanh được ghi trong Điều lệ. Việc tăng vốn của Công ty là cần thiết. Vì vậy HĐQT Công ty cổ phần đầu tư Cảng Cái Lân đề xuất phương án chào bán cổ phiếu riêng lẻ trình Đại hội đồng cổ đông.

2. Phương án:

2.1. Phương án tăng vốn: Công ty cổ phần đầu tư cảng Cái Lân xây dựng Phương án chào bán cổ phần riêng lẻ tăng 35% vốn điều lệ (Chào bán cho dưới 100 nhà đầu tư) theo phương án cụ thể kèm theo.

2.2. Kế hoạch thu góp vốn: Nhằm đảm bảo tiến độ góp vốn Công ty đề nghị các cổ đông sáng lập góp vốn sớm trước ngày 05/04/2012.

Hội đồng quản trị Công ty cổ phần đầu tư cảng Cái Lân kính trình Đại hội đồng cổ đông xem xét quyết định.

Xin chân thành cảm ơn !



Lê Triều Thanh